

Uma nova experiência de consumo para clientes

O Pssst!™ está também preparado para integrar com o Pssst! Experience™, uma solução de Menu Digital que proporciona aos clientes uma experiência interativa absolutamente inovadora.

Esta aplicação simples e intuitiva para tablets proporciona aos estabelecimentos de restauração um novo incentivo ao consumo e fidelização de clientes com diversas vantagens das quais destacamos:

Experiência de consumo inovadora

Com o Pssst! Experience™ os estabelecimentos de restauração ganham uma imagem de sofisticação substituindo os tradicionais menus por tablets com imagens apelativas e transformando uma refeição numa verdadeira experiência diferenciadora de consumo para os clientes.

A solução permite a configuração de sugestões de entradas, vinhos ou sobremesas, podendo inclusivamente apresentar sugestões do chefe.

Informação sempre atual

Pssst! Experience™ além de integrado com o POS possibilita uma atualização permanente de menus e preços, criando impacto imediato na redução de custos com a impressão de menus.

Serviço de excelência

No Pssst! Experience™ os pedidos são registados automaticamente. Com o focus no serviço a clientes e não nos pedidos, os estabelecimentos ao optarem por esta solução, conseguem garantir um melhor acompanhamento e evitar erros nos pedidos. O atendimento à mesa pode ser solicitado inclusivamente através da solução. Um fator positivo de diferenciação que poderá resultar na recomendação do estabelecimento e na atração de mais clientes.



Atendimento multi-idioma

A solução atua eficazmente em multi-idioma, permitindo que o atendimento a clientes de diferentes nacionalidades seja feito com a máxima eficiência.

A substituição dos tradicionais menus por este sistema inovador permite ainda a inclusão de informação adicional sobre os pratos, o que constitui uma importante mais-valia no serviço prestado a clientes internacionais.

Conhecimento profundo dos seus clientes

O Pssst! Experience™ possibilita o registo de hábitos de consumo de clientes para futuras sugestões de menu. Os clientes podem também registar o seu feedback sobre as propostas apresentadas, possibilitando ao estabelecimento ajustar a sua oferta e serviço.

Para um serviço de excelência na restauração

No setor da restauração e bebidas conquistar a preferência dos clientes e alcançar um elevado nível de recomendação torna-se essencial para o sucesso do negócio. Mas para atingir tal meta é indispensável recorrer a mecanismos de suporte à atividade diária do estabelecimento que agilizem o seu funcionamento e promovam as condições essenciais à prestação de um serviço de atendimento ao cliente de máxima qualidade.

Totamente adaptável a qualquer tipo de negócio, desde os tradicionais estabelecimentos de restauração, até aos cafés e salões de chá, passando pelas pastelarias, padarias, bares e discotecas



Ambiente touchscreen dinâmico, simples e intuitivo, onde pode efetuar facilmente a gestão de mesas



Prmavera BUSINESS SOFTWARE SOLUTIONS

Your Food & Beverage Solution
Pssst!

Mocambique
Av. Ahmed Sekou Bure
N.º 713, Maputo
www.primaverabs.com/aftr

T (+258) 21 303 388
F (+258) 21 303 389

Angola
Rua Eng.º Armando de Andrade,
N.º 63, T.º Dio
Miramar, Luanda

www.primaverabs.com/aftr
T (+244) 222 440 450
F (+244) 222 440 447

M (+244) 921 543 587

Espanha
Parque Europa Empresarial
Rua Eng.º Ferns, Calle Rozabella, N.º 6

www.primaverabs.com/es
T (+34) 916 366 683
F (+34) 916 366 687

28230 Las Rozas, Madrid

Planta Baja, Oficina 13

Edificio Olympus II

Rua Cidade do Porto, N.º 79

4709-003 Braga

Lisboa
Edificio Arquiparque II

Av. Caceres Monteiro, N.º 10, 6.º

1495-192 Alges

www.primaverabs.com/pt

T (+351) 253 309 900
F (+351) 253 309 909

PRIMAVERA
BUSINESS SOFTWARE SOLUTIONS
www.primaverabs.com

Portugal

Braga

Edificio Olympus II

Rua Cidade do Porto, N.º 79

4709-003 Braga

Lisboa

Edificio Arquiparque II

Av. Caceres Monteiro, N.º 10, 6.º

1495-192 Alges

www.primaverabs.com/pt

T (+351) 253 309 900

F (+351) 253 309 909

Máxima usabilidade e diferenciação

Numa economia cada vez mais competitiva os estabelecimentos de restauração e bebidas enfrentam também o desafio permanente de conseguir fidelizar clientes, o que só é possível quando são capazes de apresentar um serviço diferenciador e de valor acrescentado ajustado às necessidades dos seus clientes. E já pensou que a solução poderá estar no POS?

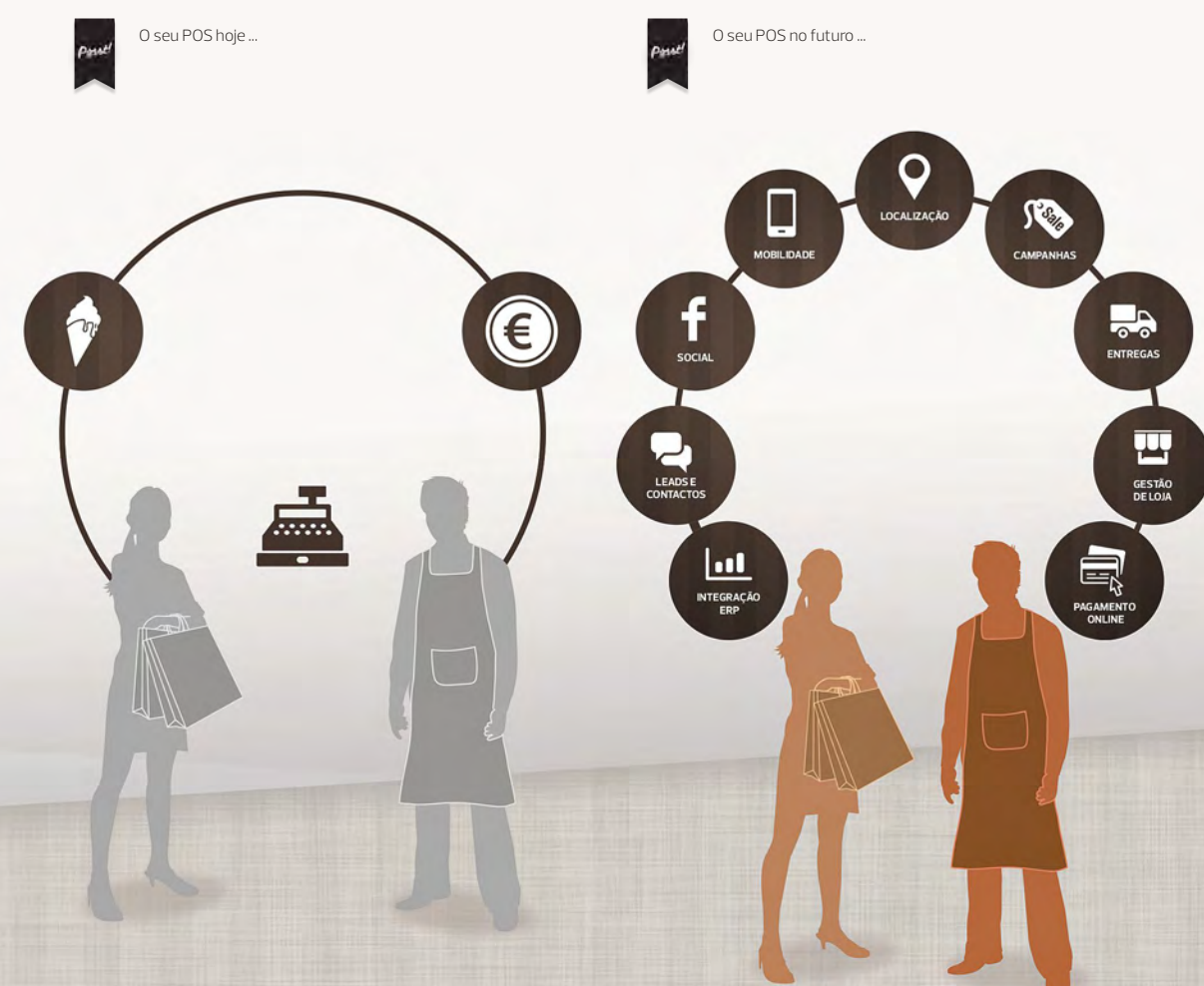
Pssst!

Mais do que um ponto de transações comerciais, o POS (Point of Sale) pode ser um sistema versátil, que permite gerir pontos de fidelização, cupões de descontos em campanhas, reservas e pedidos.

A solução poderá estar acessível em qualquer local, dentro e fora do seu estabelecimento, auxiliando na gestão e divulgação de produtos, ou até mesmo potenciar a divulgação do estabelecimento nas redes sociais, e ainda levar o momento de compra para qualquer lugar.

A PRIMAVERA está a trabalhar para que o Pssst!™ seja tudo isto. Uma solução touchscreen totalmente diferenciadora, com um conjunto de características únicas e especificamente criada para responder continuamente às necessidades das empresas do setor da restauração, bebidas e similares, acompanhando a evolução do mercado e os novos paradigmas de compra e comunicação.

Aposte numa solução que está em constante evolução funcional para levar até si estas e muitas mais funcionalidades. Prepare desde já o futuro do seu negócio.



Elevado dinamismo no serviço ao cliente

Com o objetivo de assegurar um atendimento rápido e de excelência, esta solução de POS disponibiliza um leque alargado de funcionalidades que simplificam a sua utilização, proporcionando uma operacionalização extremamente rápida e intuitiva. Entre as inúmeras funcionalidades destacam-se as seguintes:

- Ambiente de trabalho totalmente personalizável, touchscreen e otimizado para as operações de venda e recebimentos;
- Possibilidade de efetuar operações intercaladas de atendimento de clientes, junção de contas, correções e impressões diversas;
- Suporte à utilização de impressoras de pedidos por secções, configuráveis por famílias e/ou artigos;
- Suporte à utilização de balanças (venda de comida a peso);
- Emissão e utilização / leitura de diversos formatos standard de impressão e de códigos de barras com ou sem peso;
- Gestão de reserva de mesas;
- Gestão e liquidação de compras.

Aposta na fidelização de clientes

Estabelecer e manter um forte vínculo de ligação a cada cliente é fundamental nesta atividade. Nesse sentido, a solução Pssst!™ disponibiliza um conjunto de funcionalidades que maximizam o potencial das relações com todos os clientes, suportando a implementação de políticas de fidelização através de mecanismos como:

- Sistema de descontos por cliente, por produto e por compra (em percentagem ou valor), com possibilidade de definir descontos diferenciados por artigo;
- Sistema de pontos por cliente/produto;
- Informação de contexto sobre o cliente (por exemplo, saldo do cartão ou conta corrente devedora), sempre que esse é identificado;
- Pesquisa rápida de clientes e fecho de conta com criação imediata de ficha de cliente;
- Gestão de conta corrente de clientes com possibilidade de vendas a Crédito;
- Seis linhas de publicidade no display de cliente.

Gestão integrada do negócio

Para além de assegurar uma gestão total dos estabelecimentos de restauração, bebidas e similares esta solução caracteriza-se por uma ampla cobertura de todos os processos organizacionais, através da integração com o ERP PRIMAVERA, nomeadamente das áreas Financeira, Vendas e Compras.

Esta integração permite uma análise consolidada da informação ao nível da gestão financeira do negócio. Os mecanismos de integração permitem gerir de forma agregada as compras e as vendas no POS, as contas correntes de clientes e fornecedores, proporcionando uma visão integrada dos compromissos de tesouraria; estando ainda assegurada a integração dos vários modos de

recebimentos no módulo de bancos/tesouraria; assim como de todo o processo contabilístico.

Através do Pssst! Mobile™ a solução dá resposta ainda às novas exigências de mobilidade inerentes à atividade dos estabelecimentos de restauração e bebidas. Com o Pssst! Mobile™, a PRIMAVERA coloca à disposição dos estabelecimentos deste setor, a possibilidade de acederem a uma versão móvel, que permite aos funcionários o acesso a operações do POS através de um simples tablet Android, permitindo um maior dinamismo no atendimento ao cliente. Este módulo de registo de pedidos é disponibilizado sem custos adicionais, podendo ser utilizado num número ilimitado de dispositivos móveis.

Facilidade de gestão de preços

No setor da restauração a definição de preços pode ser uma operação complexa que depende de fatores como a hora do dia e dia da semana, local de consumo, menus predefinidos, produtos compostos, pratos do dia, produtos associados, entre outras variáveis que dependem da estratégia comercial de cada estabelecimento. A solução Pssst!™ dispõe de uma série de mecanismos que auxiliam a gestão de preços, de forma a simplificar ao máximo o trabalho dos funcionários do estabelecimento, como por exemplo:

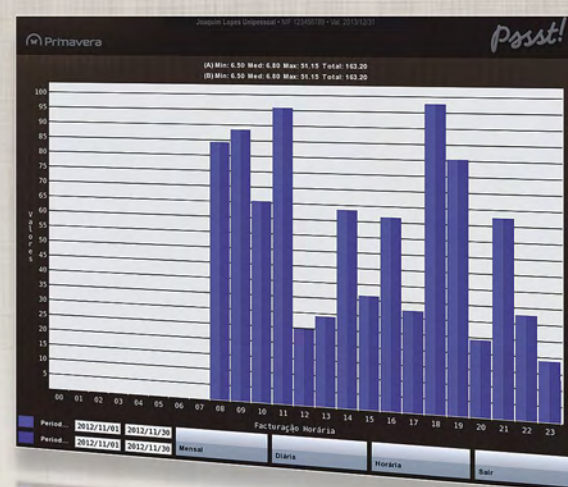
- Sistema de menus dinâmico com valores diferenciados, composição estática e dinâmica de artigos;
- Suporte à utilização de preços de artigos por sala ou por cliente e preços especiais por data (feriados, fins de semana, etc.) e/ou horário ou promoções;
- Definição de diferentes salas/localizações e do layout de cada espaço;
- Gestão de cartões de consumo de diferentes tipos (consumos mínimos e máximos e bloqueio de cartões extraviados).



Ecrã tátil, organizado de acordo com preferências do utilizador, proporciona experiência de utilização rica e diferenciadora

Elevado nível de controlo do negócio

Num negócio que envolve um elevado número de transações diárias são necessárias ferramentas que permitam um controlo eficiente do Caixa, do nível de stock, das encomendas a efetuar aos fornecedores e da própria gestão dos colaboradores. Com o Pssst!™ a PRIMAVERA disponibiliza um vasto conjunto de funcionalidades que asseguram um controlo eficaz do negócio, de entre as quais destacamos:



- Controlo de assiduidade dos funcionários com registo de entradas e saídas e respetivos mapas;
- Gestão de contas correntes de clientes e fornecedores – listagens e outputs diversos;
- Emissão de mapas e estatísticas diversas incluindo quantidades/valores de vendas, custo dos produtos, margens, IVA, etc.;
- Consulta de gráficos de vendas mensais, diários e horários;
- Controlo de acessos às diferentes funcionalidades (fichas de artigos, recebimentos, etc.)

Caraterísticas diferenciadoras

- Solução touchscreen da PRIMAVERA, marca de software de gestão utilizada por 40 mil empresas em mais de 20 países;
- Baixos requisitos de hardware (compatível com Windows e Linux) e baseado em tecnologia de topo
- Layout sofisticado, atrativo e moderno;
- Máxima usabilidade e facilidade de utilização;
- Orientação total ao operador, dispensando investimento em formação;
- Suporte a diferentes idiomas (português, castelhano, inglês, francês);
- Suporte técnico de proximidade, assegurado por rede de mais de 400 Parceiros;
- Certificado pela Autoridade Tributária e Aduaneira (AT).